



STARTAR PROJEKT. Ingeli Gagner i Njurunda ser till att olika projekt kommer igång och förverkligas. Han tar också gärna på sig rollen som projektledare för att driva arbetet framåt.

Foto: THERÉSE NY

Ingeli ser till att projekten kommer igång

Inspiratör, projektledare, konsult och företagare. Ingeli Gagner i Njurunda kan sätta många titlar på sitt visitkort. Hon peppar också kvinnor för att få dem att starta egna företag.

– Många drar sig för att söka pengar för att kunna förverkliga sina projekt, eftersom de tycker att blanketterna är för krångliga, säger Ingeli Gagner.

Hon är också något av en grå eminens. En person som finns i bakgrunden men som ser till att olika projekt kommer igång och förverkligas. Hon tar också gärna på sig rollen som projektledare för att driva arbetet framåt. På senare

tid har hon kommit att fungera som något av en motor bland företagarna i Njurunda.

– Ja, jag är aktiv i den lokala företagarföreningen. Där hjälper jag till att på olika sätt få i gång projekt som kan främja om-

rådets utveckling. Hit hör till exempel Kustvägenprojektet, där jag varit med att få fram pengar. Här har vi kunnat se att nya verksamheter kommit till och att befintliga har vuxit, säger Ingeli Gagner.

Med åren har hon blivit en hejare på projektspecifikationer och investeringskalkyler.

– Det finns en uppsjö av fonder att söka pengar från, allt ifrån EU:s regionala strukturfondsprogram, Botnia-Atlantica-

medel, till program som vill främja samarbete med partners i andra länder, landsbygdsstöd och investeringsstöd för att nämna några. Företagarna får ett procentuellt stöd i förhållande till de utgifter de har haft, man blir alltså inte återbetalningsskyldig eftersom stöden inte betalas ut i förskott.

Funnits i många år

Trots att flera av de här programmen har funnits i många år och innehåller

mycket utvecklingspengar känner fortfarande många företagare inte till dem.

– Söker inte företagarna pengar till sina projekt från de här fonderna tar myndigheterna i stället hand om medlen till sina satsningar. Därför måste företagarna vara mer aktiva och ta fram projekt som kan bidra till både företagets och regionens utveckling, säger Ingeli Gagner.

Via nätverksträffar och andra aktiviteter får hon

ut informationen om vilka stödmöjligheter som finns för företagen.

– Kvitter är ett nätverk av företagsamma kvinnor i Njurundaområdet, som på olika sätt stödjer varandra. Den gemensamma nämnaren är att vi är initiativrika och låter oss inspireras av varandra. Vi som har företag har börjat göra affärer mellan oss. Vi köper, säljer och byter tjänster och produkter mellan varandra. Kvitter träffas en gång i månaden och genom att

nätverka bygger vi relationer med och förtroende för varandra.

Färre kvinnor söker

Ingeli Gagner berättar om en sammanställning som Länsstyrelsen gjort och som visar att endast 22 procent av ansökningarna om företagsstöd kom från kvinnor och att endast elva procent av de tillgängliga medlen gick till företagarkvinnor. Det är alltså färre kvinnor än män som söker och kvinnorna verkar ha lägre anspråk.

– Tyvärr händer det att myndigheterna inte beviljar en liten ansökan om stöd, just för att den är på ett mindre belopp. Vi vet att kvinnor är mer försiktiga och inte söker så mycket pengar, något som bidragsgivarna kanske missuppfattar, men som kan vara direkt avgörande för de kvinnor som vill starta ett företag.

Ekologiska och miljövänliga produkter är något som Ingeli Gagner tror kommer att efterfrågas i allt större utsträck-

ning i framtiden.

– Hela världen kommer att efterfråga ekologiska produkter. Därför tror jag att klimatsmarta och ekologiska produkter har en stor potential. Men då måste vi ta vara på de fina förutsättningar vi har. På många klimat- och energismarta områden ligger vi i framkant och våra möjligheter att få fram bra ekologiska produkter är också mycket goda, säger Ingeli Gagner.

Stefan Aronson